

טופס: "חוות דעת מקצועית במסגרת כוונה להתקשר עם ספק יחיד/ספק חוץ"

יש למלא את השדות המסומנים באדום בלבד

משרד החקלאות	מינהל המחקר החקלאי
יחידה מזמינה/מכון:	קידום
תאריך חוות דעת:	04/05/2023
בקשה מס' (פנימי):	00865

לפרסום ללא תנאים כלכליים

אל: ועדת המכרזים

הנדון: חוות דעת מקצועית במסגרת כוונה להתקשר עם ספק יחיד/ ספק חוץ

הבקשה מסתמכת על תקנה (29)3 / (31)3 לתקנות חובת מכרזים ועל הוראות תכ"ס מס' 7.8.1 ו-7.8.2.

האם קיים בנושא ההתקשרות מכרז חשכ"ל: כן לא

סוג ההתקשרות:

טובין שירותים ביצוע עבודה

שם הספק:	Eurosemillas SA
מספר הספק (ח.פ. / ח.צ. / ע.מ. / מספר עמותה)	[REDACTED]
ספק זה הנו:	<input type="checkbox"/> ספק יחיד <input type="checkbox"/> ספק חוץ
אומדן / שווי ההתקשרות:	מינימום [REDACTED] ל-1000 שתילי תות שדה נטו למנהל החברה גבה תמלוג של מינימום [REDACTED]
תקופת ההתקשרות:	תקופת בחינה: 3 שנים ממועד חתימת החוזה תמלוגים כל עוד יש מסחור

תיאור מהות ההתקשרות (רקע ופירוט התכונות של הטובין/השירות/העבודה) = מפרט טכני

נושא: בחינה ומסחור זני התות (Matan) ARO 1, ARO5, Line 229, Line 242 בטריטוריה של ירדן, טורקיה וספרד, פורטוגל, איטליה ויוון.

נימוקים כי הספק הוא ספק יחיד או כי הטובין הם טובי חוץ

לתוכנית השבחת תות שדה של מנהל המחקר מגוון רחב של זנים תותים אותם מגדלים בישראל בהיקף שמוערך בין 60-70% מכלל ענף התות. במדינות מחוץ לישראל קיימת תחרות רבה מול תוצרים של תוכניות השבחה של גופים אוניברסיטאיים ופרטיים ברחבי העולם. למנהל הסכם מסחור על 2 זנים מהתוכנית מול משתלה ספרדית (יסמין זברק).

[REDACTED]

לאור התחרות הגבוהה שקיימת בתחום התות בין תוכניות השבחה שונות, על פני השנים ניסתה קידום אסטרטגיות שונות מבחינת יעדי התקשרות, תחילה מול משתלות, לאחר מכן ישירות מול מגדל, כעת נראה כי עבודה מול חברה לניהול זנים תהווה יתרון מבחינת יכולת הצעה של זן לקשת רחבה יותר של מגדלים שעובדים עם החברה בטריטוריות השונות.

חברת "Euosemillas" הוקמה ב-1969 הינה חברה לניהול זנים ובעלת ניסיון רב במסחר תוצרי השבחה במגוון תחומי גידול. פעילותה חולשת על יותר מ-30 מדינות ברחבי העולם. החברה ניהלה במשך כ-2 עשורים את זני התות של אוניברסיטת קליפורניה.

נציגי חברת Euosemillas פנו למנהל המחקר וביקרו השנה בעונת התות בתוכנית ההשבחה ומעוניינים בבחינת זני התות מתוכנית ההשבחה של המנהל בטריטוריה של ירדן, טורקיה ומדינות שונות באירופה: ספרד, פורטוגל, איטליה ויוון. הזנים לא נבחנו עד עתה בירדן, טורקיה ואיטליה ועל כן המנהל רואה בהתקשרות עם החברה הזדמנות לפיתוח שוק חדש עבור הזנים לאור כך שמדובר בחברה שיש לה ידע ויכולות מוכחות בתחום בחינה ומסחר של זני תותים בטריטוריות אלה.

מתן בלעדיות עבור פעילות החברה הנו הכרחי לשם ביסוס יכולת אכיפה ובקרה של החברה על מסחר הזנים.

תנאי התמלוגים שנקבעו מול החברה:

תמלוגי תות נהוגים באירופה נעים בין [REDACTED] ל-[REDACTED] ל-1000 שתיל שמגדל משלם. בשל היותם של זני המנהל חדשים בטריטוריות ולא מוכרים התמלוג שהוסכם כי החברה תגבה ממגדלים עבור זנים שיבחרו בתום הבחינה נמצא באמצע הטווח ויעמוד על מינימום [REDACTED] ל-1000 שתיל, מהם החברה תעביר למנהל [REDACTED] לאור כל האמור לעיל אנו מבקשים מהוועדה לאשר את ההתקשרות עם הספק בתנאים האמורים לבחינה ובהמשך למתן רישיון בלעדי בטריטוריות האמורות עבור הזנים שיבחרו.

הערות בנוגע לפרסום:

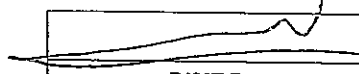
נתונים מאושרים לפרסום: ללא תנאים כלכליים

סיבה לאי פרסום (סוד מסחרי של המנהל/סוד מסחרי של החברה) נימוק לאי פרסום:

שמירת סודיות על פרטים מסחריים של החברה.

לאור הנימוקים שמניתי לעיל אנו מבקשים לערוך ההתקשרות בהליך פטור ממכרז. חוות דעתי זו ניתנת מתוקף היותי הסמכות המקצועית לנושא זה.

בכבוד רב,

מיה קולומנסקי	פיתוח עסקי והסכמים	
שם בעל הסמכות המקצועית	תפקיד בעל הסמכות המקצועית	חתימה

מדינת ישראל
משרד החקלאות ופיתוח הכפר
מינהל המחקר החקלאי/ מכון וולקני

ועדת הפטור המשרדית

ועדה מיום 23/5/23

פרסום תנאים כלכליים

בהמשך להחלטת ועדת מסחור ידע מיום 18.5.2023

בקשה מס': 00865

הנדון: בחינה ומסחור זני התות (Matan Line 242, Line 229, AR005, ARO1) בטריטוריה של ירדן, טורקיה, ספרד, איטליה ויוון.

שם החברה/הספק: Eurosemillas SA = ספק חו"ל

מס' חברה: [REDACTED]

שווי התקשרות: מינימום [REDACTED] ל-1000 שתילי תות שדה נטו למינהל, החברה גבה תמלוג של מינימום [REDACTED]

תקופת ההתקשרות: תקופת בחינה: 3 שנים ממועד חתימת החוזה. תמלוגים – כל עוד יש מסחור.

תקנת פטור: (31)3

החלטה

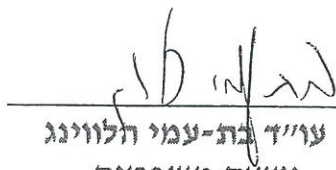
ועדת הפטור המשרדית מאשרת במסגרת סמכותה על פי תקנה 3(31) את ההתקשרות עם החברה וזאת בשל הנימוקים שפורטו בחוות הדעת ובהסברים אשר ניתנו ע"י קידום. בהתאם לפרטים הרשומים לעיל.

כמו כן, הוועדה מאשרת במסגרת סמכותה על פי תקנה 3א(ג) את פרסום של חוות הדעת אך ללא פרסום הנתונים הכלכליים, וזאת בשל הנימוק: מדובר בסוד מסחרי של המשרד.

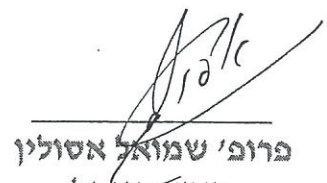
במידה ולא יהיו השגות תאושר ההתקשרות.



רו"ח רחל ירום
חשבת
מינהל המחקר החקלאי



עו"ד בת-עמי הלוינג
יועצת משפטית
מינהל המחקר החקלאי



פרופ' שמואל אסולין
ראש מינהל
מחקר החקלאי



מדינת ישראל
 משרד החקלאות ופיתוח הכפר
 מינהל המחקר החקלאי / מכון וולקני
 ועדת המכרזים המשרדית למסחור ידע

פרוטוקול ועדת מסחור ידע

פרוטוקול ועדת מסחור ידע

ועדה מיום 18.5.2023

בקשה מס': 00865

הנדון: בחינה ומסחור זני התות (Matan Line 242, Line 229, AR005, ARO1) בטריטוריה של ירדן, טורקיה, ספרד, איטליה ויוון.

שם החברה/הספק: Eurosemillas SA = ספק חו"ל
 מס' חברה: [REDACTED]
 שווי התקשרות: מינימום [REDACTED] ל-1000 שתילי תות שדה נטו למינהל, החברה גבה תמלוג של מינימום [REDACTED]

תקופת ההתקשרות: תקופת בחינה: 3 שנים ממועד חתימת החוזה. תמלוגים – כל עוד יש מסחור.
 תקנת פטור: 3(31)

דיון

לתוכנית השבחת תות שדה של מנהל המחקר מגוון רחב של זנים תותים אותם מגדלים בישראל בהיקף שמוערך בין 60-70% מכלל ענף התות. במדינות מחוץ לישראל קיימת תחרות רבה מול תוצרים של תוכניות השבחה של גופים אוניברסיטאיים ופרטיים ברחבי העולם. למנהל הסכם מסחור על 2 זנים מהתוכנית מול משתלה ספרדית (יסמין וברק). זני תות אחרים נבחנו על ידי חברה נוספת מגדלת תות (סוראקספורט – חברה ספרדית מגדלת תותים) במשך 4 שנים בספרד, אך ב-2022 החברה הודיעה למנהל כי אינה מעוניינת להמשיך במסחור הזנים שבחנו. לאור התחרות הגבוהה שקיימת בתחום התות בין תוכניות השבחה שונות, על פני השנים ניסתה קידום אסטרטגיות שונות מבחינת יעדי התקשרות, תחילה מול משתלות, לאחר מכן ישירות מול מגדל, כעת נראה כי עבודה מול חברה לניהול זנים תהווה יתרון מבחינת יכולת הצעה של זן לקשת רחבה יותר של מגדלים שעובדים עם החברה בטריטוריות השונות. חברת "Eurosemillas" הוקמה ב-1969, הינה חברה לניהול זנים ובעלת ניסיון רב במסחור תוצרי השבחה במגוון תחומי גידול. פעילותה חולשת על יותר מ-30 מדינות ברחבי העולם. החברה ניהלה במשך כ-2 עשורים את זני התות של אוניברסיטת קליפורניה. נציגי חברת Eurosemillas פנו למנהל המחקר וביקרו השנה בעונת התות בתוכנית ההשבחה ומעוניינים בבחינת זני התות מתוכנית ההשבחה של המנהל בטריטוריה של ירדן, טורקיה ומדינות שונות באירופה: ספרד, פורטוגל, איטליה ויוון. הזנים לא נבחנו עד עתה בירדן, טורקיה ואיטליה ועל כן המנהל רואה בהתקשרות עם החברה הזדמנות לפיתוח שוק חדש עבור הזנים לאור כך שמדובר בחברה שיש לה ידע ויכולות מוכחות בתחום בחינה ומסחור של זני תותים בטריטוריות אלה. מתן בלעדיות עבור פעילות החברה הנו הכרחי לשם ביסוס יכולת אכיפה ובקרה של החברה על מסחור הזנים. תנאי התמלוגים שנקבעו מול החברה: תמלוגי תות נהוגים באירופה נעים בין 14 יורו ל 21 יורו ל-1000 שתיל שמגדל משלם. בשל היותם של זני המנהל חדשים בטריטוריות ולא מוכרים התמלוג שהוסכם כי החברה תגבה ממגדלים עבור זנים שיבחרו בתום הבחינה נמצא באמצע הטווח ויעמוד על מינימום [REDACTED], מהם החברה תעביר למנהל [REDACTED]. לאור כל האמור לעיל אנו מבקשים מהוועדה לאשר את ההתקשרות עם הספק בתנאים האמורים לבחינה ובהמשך למתן רישיון בלעדי בטריטוריות האמורות עבור הזנים שיבחרו.

החלטה

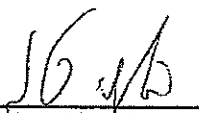
לאור הנימוקים הוועדה ממליצה בפני וועדת הפטור המשרדית לאשר את התקשרות האמורה במסגרת סמכותה על פי תקנה 3(31) וזאת בשל הנימוקים שפורטו בחוות הדעת ובהסברים אשר ניתנו ע"י קידום. בהתאם לפרטים הרשומים לעיל.

כמו כן, הוועדה מתבקשת לאשר במסגרת סמכותה על פי תקנה 3א(ג) את פרסום של חוות הדעת אך ללא פרסום הנתונים הכלכליים, וזאת בשל הנימוק: מדובר בסוד מסחרי של המשרד.

במידה ולא יהיו השגות תאושר ההתקשרות.


יעקב מועלים
נציג יחידת קידום


רחל ירום
חשבת המינהל


עו"ד בת-עמי הלוינג
יועצת משפטית המינהל


סמדר מויסה
מ"מ יו"ר הועדה